

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 วันขึ้นปีใหม่	2 การจัดการคุณภาพโดยรวม (TQM) อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	3
4	5 การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฐานาร MSA อาจารย์วัชร ตรีปาน	6 จิตวิทยาการตัดสินใจและ แก้ปัญหาในงานบริการ พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ Sales Co...กับการแก้ปัญหา และตัดสินใจ อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	7 Professional Selling Skills พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ การคิดวิเคราะห์การขายอย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษฐานาร	8 FIFO อาจารย์วัชร ตรีปาน Sales Coordinator มืออาชีพ กับ การขายเชิงรุก พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	9 Super Service Excellence พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ AI For HR อาจารย์ชันธฤทธิ์ ปฐมเล็ก	10
11	12 การพัฒนาความคิดเชิงบวก กับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง การบริหารระบบงานขนส่ง ดร.ณรงค์ ตู้ทอง	13 Mindset Change to Success อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร การบริหารงานขายสำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฐานาร	14 Critical Thinking เพื่อแก้ปัญหาอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฐานาร เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	15 การบริหารปฏิบัติงานขนส่งต่อเนื่อง หลายรูปแบบ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	16 PSM: Process Safety Management อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคน และบริหารงาน พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	17
18	19 SMED อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ Core tools Management Introduction อบรม 2 วัน อาจารย์วัชร ตรีปาน	20 Smart Work & Smart Health พทพท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	21 DCC มือใหม่สู่มืออาชีพ อาจารย์รมณีย์ กองแก้ว การวางแผนการผลิตและควบคุม สินค้าคงคลังอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ การจัดทำขั้นตอนและวิธีการปฏิบัติงาน (SOP) อาจารย์วัชร ตรีปาน	22 การจัดการเครื่องมือวัด และการ ประเมินผลในรับรองการสอบเทียบ เทคนิคการคัดเลือกและสัมภาษณ์ พนักงานที่ "ใช่" ด้วย Competency & Behavior พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	23 การตลาด 5G พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ เทคนิคการขายยุค 4.0 อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา	24
25	26 ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ตรีปาน 14 QC tools ดร.ณรงค์ ตู้ทอง	27 การบำรุงรักษาสัมัยใหม่ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ นโยบายสินเชื่อและการควบคุมสินเชื่อ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	28 Key Account Management พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ MRP อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	29 Finance for Non – finance อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร การลดความสูญเสียทั้ง 7 ประการ เพื่อลดต้นทุนการผลิต อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	30 การประเมินผลการปฏิบัติงานยุคใหม่ ด้วย KPI และ Competency อาจารย์ ธนเดช ธานี	31

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
1	2 กลเม็ดเคล็ดลับ การขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร	3 หลักการร่างสัญญาและบริหารสัญญา ในงานจัดซื้อและซัพพลาย อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	4 OKR ใช้อย่างไรให้เกิดประสิทธิภาพ สูงสุด พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	5 การจัดการเครื่องมีอีวัต และการ ประเมินผลใบรับรองการสอบเทียบ อาจารย์วัชร ศรีปาน การจัดการสินค้าและสต็อก สมัยใหม่ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	6 Professional Call Center อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร การตลาด ยุค AI พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	7
8	9 Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร Creative Thinking พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	10 Sales Engineer อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร พิชิตการตลาดออนไลน์ อย่างนักการตลาดมือโปร พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	11 เทคนิคการยื่นกรรมาพัฒนาฝีมือแรงงาน เพื่อรองรับหลักสูตรและค่าใช้จ่าย อาจารย์กัณฑ์เอนก เขี่ยมปัญญาสกุล	12 วันมาฆบูชา	13 Preventive Maintenance อาจารย์อนันต์ ภูพันคำ Project Management พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	14
15	16 Train the Trainer พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ เทคนิคการเจรจาเพื่อติดตามหนี้ และกฎหมาย พ.ร.บ.ทวงหนี้ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	17 Customer Delight พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ การสอนงานและการประเมินผลงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร	18 Customer Complaint Management อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร	19 Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร การพัฒนากระบวนการผลิตด้วย Lean Kaizen อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	20 IATF 16949:2016 Excellent QMR อาจารย์อนันต์ ภูพันคำ	21
21	23 Sales Coaching อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร Planning and Organizing พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	24 Sales for Non-sales พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ศรีปาน	25 APQP 3rd Edition and Control Plan 1st Edition อาจารย์วัชร ศรีปาน เทคนิคการเร่งรัดหนี้สินอย่างมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภูธร	26 Sales Coordinator มีอาชีพ กับ การขายเชิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	27 เทคนิคการปรับปรุงและ ลดข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	28

March 2026

*** รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม

www.hipotraining.co.th & www.dsmarttraining.com

โทร. 086 – 318 - 3151

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
1	2 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	3 Zero-Defect Management อาจารย์วัชร ตรีปาน	4 กฎหมายคุ้มครองนายจ้างตาม แนวคำพิพากษาศาลฎีกา อ.สิทธิศักดิ์ ศรีธรรมวัฒนา	5 การควบคุมเอกสารในระบบ GHPs- HACCP Version 6 Edition 2022 ดร.พลกฤต ไสลาพากุล	6 การสร้างโอกาสทางการขาย และการเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	7
8	9 AI For HR อาจารย์ชนธฤทธิ์ ปฐมเล็ก	10 Problem Solving พท.ดร.ธวัช ธีรขวัญโรจน์	11 Coaching Communication พท.ดร.ธวัช ธีรขวัญโรจน์ การบริหารลูกค้าสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	12 สุดยอดพนักงานขายผ่าน Chat อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	13 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธวัช ธีรขวัญโรจน์	8
9	14 Service Excellence with EQ พท.ดร.ธวัช ธีรขวัญโรจน์ บริหารจัดการโรงงานอุตสาหกรรม อาจารย์วัชร ตรีปาน	15 Supervisory Skill Development พท.ดร.ธวัช ธีรขวัญโรจน์ Sales Coordinator มืออาชีพ กับ การขายเชิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	16 Document Control ในระบบ ISO 9001:2015 อาจารย์วรรณรีย์ ปัสมนรินทร์	17 การจัดการคลังสินค้า บริหารและควบคุมสต็อก อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	18 ทักษะการจัดการข้อโต้แย้งและการ เจรจาต่อรองเพื่อปิดการขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	19
20	21 การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร Kaizen ดร.ณรงค์ ตู้ทอง	22 IATF 16949:2016 Excellent QMR อาจารย์อนันต์ ภูพันคำ FMEA อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	23 ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ตรีปาน การบริหารงานขาย สำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	24 การสร้าง Dashboard ด้วย Excel 12 ชั่วโมง อาจารย์นิรสา นวมจิต	25	26
27	28 BOM : Bill of Materials Management ดร.พลกฤต ไสลาพากุล	29 คิดไทย...พูดอังกฤษ ดร.อิสกรกุล ถมั่งรักษาสัตว์	30 การประเมินผล และ การ ติดตามผล การฝึกอบรม อาจารย์อิทธินันท์ สันทัด	31 SMED อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์		

April 2026

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
			1 Proactive Sales Coordinator พท.ดร.ธรรีธร ธีรขวัญโรจน์	2 Service Hero : ยกระดับการ บริการ ให้เหนือความคาดหมาย อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	3 COQ : การวิเคราะห์ต้นทุนด้านคุณภาพ อาจารย์วัชร ศรีปาน	4
5 วันจักรี	6 Internal Quality Audit IATF 16949 : 2016 อาจารย์วัชร ศรีปาน	7 การประยุกต์ใช้ VDA 6.3 ใน การตรวจสอบกระบวนการ อ.รมณีย์ กองแก้ว	8 การเพิ่มยอดขายและการ พัฒนาบุคลากรของนักศึกษา อาจารย์สุพจน์ ฤทธาธาร	9 การสั่งงาน มอบหมายงาน ติดตามงาน และ ประเมินผลงาน อาจารย์สุพจน์ ฤทธาธาร Proactive Thinking อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	10 การจัดซื้อและจัดหาแบบสิ้น อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ ฤทธาธาร	11
12	13 วันสงกรานต์	14 วันสงกรานต์	15 วันสงกรานต์	16 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธรรีธร ธีรขวัญโรจน์ HR Law Solutions การใช้กฎหมาย แรงงานให้ตอบโจทย์ธุรกิจ อาจารย์สัจพล ส่งสมบูรณ์	17 Logical Thinking พท.ดร.ธรรีธร ธีรขวัญโรจน์ Zero-Defect Management อาจารย์วัชชัย บัววัฒน์	18
19	20 เทคนิคในการจัดทำสัญญาซื้อขาย ระหว่างประเทศ อาจารย์มนตรี ยูชาติ	21 การบำรุงรักษาด้วยตนเอง อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ การวางแผนสัปดาห์ ตำแหน่งงาน อาจารย์ธนูเดช ธาณี	22 การจัดบันทึกและจัดทำรายงาน การประชุม พท.ดร.ธรรีธร ธีรขวัญโรจน์	23 การบริหารจัดการขนส่งและกระจาย สินค้า อย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ Professional Selling Skill พท.ดร.ธรรีธร ธีรขวัญโรจน์	24 การควบคุมสินค้าคงคลังอย่างมี ประสิทธิภาพด้วยการประยุกต์ใช้ Microsoft Excel อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	25
26	27 การบริหารงานขาย สำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ ฤทธาธาร	28 การเปลี่ยนรุ่นที่รวดเร็ว (SMED) อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	29 เลขานุการมืออาชีพ พท.ดร.ธรรีธร ธีรขวัญโรจน์	30 การจัดการเครื่องมีวัด และการ ประเมินผลไปรับรองการสอบเทียบ อาจารย์วัชร ศรีปาน		

May 2026

*** รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม
www.hipotraining.co.th & www.dsmarttraining.com
โทร. 086 – 318 - 3151

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
					1 วันแรงงาน แห่งชาติ	2
3 วัน ฉัตรมงคล	4 การบริหารจัดการสินค้าคงคลัง Spare Part อย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	5 รับมืออย่างไร เมื่อลูกค้าร้องเรียนและไม่พอใจ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	6 Professional Telesales อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	7 Finance for Non-Finance อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	8 สุดยอดพนักงานขายผ่านแชท อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	9
10	11 สุดยอดพนักงานขายผ่านแชท อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	12 การบำรุงรักษาด้วยตนเอง อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ Effective Communication Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	13 เทคนิคการเร่งรัดหนี้สินอย่างมืออาชีพ อาจารย์รัชเดช อติกนิษฐ	14 การขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	15 การบริหารต้นทุนตามมาตรฐานกิจกรรม อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	16
17	18 ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ตรีปาน EMR ดร.พลกฤต ไสลาพากุล	19 การเขียน E-mail ภาษาอังกฤษอย่าง มืออาชีพ อาจารย์ ไร่จ เทพวัลย์	20 การประเมินผลการปฏิบัติงานยุคใหม่ ด้วย KPI และ Competency อาจารย์ ธนเดช ธาณี	21 Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร การจัดซื้ออะไหล่เพื่อการซ่อมบำรุง เครื่องจักร อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	22 การเพิ่มยอดขายและการ พัฒนาคุณภาพของนักขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	23
24 31	25 Customer Insight for Sales and Marketing Success พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	26 First Step Supervisor พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	27 เทคนิคการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	28 การบำรุงรักษาวิธผลแบบทุกคน มีส่วนร่วม อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	29 Project Management อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	30



บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนซัลตันซ์ จำกัด
HIPO TRAINING & CONSULTANCY CO.,LTD.



June 2026

*** รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม
www.hipotraining.co.th & www.dsmarttraining.com
โทร. 086 – 318 - 3151

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
	1 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	2 สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคนให้ ได้งาน และ บริหารงานให้บรรลุ เป้าหมาย พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	3 วันเฉลิมพระชนมพรรษา สมเด็จพระนางเจ้าฯ พระบรมราชินี	4 Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	5 การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	6
7	8 ปลดล็อกความคิดที่ขัดขวางความสำเร็จ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	9 4 มิติของการฉลาดรู้ของผู้นำ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	10 Professional Call Center พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Service Hero : ยกระดับการ บริการ ให้เหนือความคาดหมาย อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	11 อ่านคำพิณมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	12 เทคนิคการคัดเลือกและสัมภาษณ์พนักงานที่ "ใช่" ด้วย Competency & Behavior พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	13
14	15 Sales Co...เชิงรุก อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร การลดต้นทุนด้านการจัดซื้อและ จัดหาแบบสิ้น อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	16 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร การเปลี่ยนรุ่นที่รวดเร็ว (SMED) อาจารย์ณรงค์ ตู๊ทอง	17 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับ มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	18 ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ตรีปาน PPAP : การอนุมัติชิ้นส่วน อ.รมณีย์ กองแก้ว	19 ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร การจัดทำ Smart JD อย่างมี ประสิทธิภาพ อาจารย์วรรณรีย์ ปัสมนุญ	20
21	22 การวางแผนการขายอย่างมือ อาชีพ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	23 คิดไทย...พูดอังกฤษ ดร.อิสกรกุล ถมย์รักษัสัตว์ Logical Thinking พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	24 กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Sales Supervisor & Area Manager อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	25 กฎหมายคุ้มครองนายจ้างตาม แนวคำพิพากษาศาลฎีกา อ.สิทธิศักดิ์ ศรีธรรมวัฒนา การทำงานเป็นทีมเพื่อพัฒนาองค์กร อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	26 เคล็ดลับการมอบหมายงาน สั่งงาน ควบคุมงานและติดตามงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	27
28	29 Train the Trainer พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	30 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร Marketing for Non-Marketer พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	30			

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
			1 การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	2 จิตวิทยาการตัดสินใจและ แก้ปัญหาในงานบริการ พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	3 Critical Thinking เพื่อแก้ปัญหามีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	4
5	6 Professional Selling Skills พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ MSA อาจารย์วัชร ตรีปาน	7 FIFO อาจารย์วัชร ตรีปาน Sales Co...กับการแก้ปัญหา และตัดสินใจ อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	8 Super Service Excellence พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ การคิดวิเคราะห์การขายอย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	9 Proactive Customer Service อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร Sales Coordinator มืออาชีพ กับ การขายเชิงรุก พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	10 การพัฒนาความคิดเชิงบวก กับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง AI For HR อาจารย์ชนธฤทธิ์ ปฐมเล็ก	11
12	13 Mindset Change to Success อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร การบริหารระบบงานขนส่ง ดร.ณรงค์ ตู้ทอง	14 การจัดการคุณภาพโดยรวม (TQM) อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ การบริหารงานขายสำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	15 PSM: Process Safety Management อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	16 การบริหารปฏิบัติงานขนส่งต่อเนื่อง หลายรูปแบบ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	17 SMED อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคน และบริหารงาน พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	18
19	20 Smart Work & Smart Health พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ Core tools Management อาจารย์วัชร ตรีปาน	21 DCC มือใหม่สู่มืออาชีพ อาจารย์รมณีย์ กองแก้ว Introduction อบรม 2 วัน อาจารย์วัชร ตรีปาน	22 การวางแผนการผลิตและควบคุมสินค้า คงคลังอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ การจัดทำขั้นตอนและวิธีการปฏิบัติงาน (SOP) อาจารย์วัชร ตรีปาน	23 การตลาด 5G พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ การจัดการเครื่องมือวัด และการ ประเมินผลใบรับรองการสอบเทียบ	24 ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ตรีปาน เทคนิคการขายยุค 4.0 อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา	25
26	27 การบำรุงรักษาสมัยใหม่ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ 14 QC tools ดร.ณรงค์ ตู้ทอง	28 Key Account Management พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ นโยบายสินเชื่อและการควบคุมสินเชื่อ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	29 Finance for Non – finance อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร MRP อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	30 การลดความสูญเสียทั้ง 7 ประการ เพื่อลดต้นทุนการผลิต อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	31 การประเมินผลการปฏิบัติงานยุคใหม่ ด้วย KPI และ Competency อาจารย์ ธนเดช ธานี	

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
						1
2	3 Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร Creative Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	4 หลักการร่างสัญญาและบริหารสัญญา ในงานจัดซื้อและซัพพลาย อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ พิชิตการตลาดออนไลน์ อย่างนักการตลาดมือโปร พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	5 เทคนิคการยื่นกรมพัฒนาฝีมือแรงงาน เพื่อรองรับหลักสูตรและค่าใช้จ่าย อาจารย์กัมภ์เอนก เขี่ยมปัญญาสกุล	6 วันมาฆบูชา	7 Professional Call Center อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร Project Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	8
9	10 Sales Coaching อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร เทคนิคการเจรจาเพื่อติดตามหนี้ และกฎหมาย พ.ร.บ.ทวงหนี้ อาจารย์อรรถ ชันทสมบัติ	11 Customer Delight พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การสอนงานและการประเมินผลงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	12 Customer Complaint Management อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	13 การตลาด ยุค AI พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การพัฒนากระบวนการผลิตด้วย Lean Kaizen อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	14 IATF 16949:2016 Excellent QMR อาจารย์อนันต์ ภูพันธ์คำ Planning and Organizing พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	15
16	17 Sales for Non-sales พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ศรีปาน	18 APQP 3rd Edition and Control Plan 1st Edition อาจารย์วัชร ศรีปาน การจัดการสินค้าและสต็อกสมัยใหม่ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	19 การพัฒนาทักษะการบริการสำหรับ พนักงานขนส่งสินค้า อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	20 การจัดการเครื่องมีขัด และการ ประเมินผลใบรับรองการสอบเทียบ อาจารย์วัชร ศรีปาน Sales Coordinator มีอาชีพ กับ การขายเชิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	21 เทคนิคการปรับปรุงและ ลดข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	22
23	24 Train the Trainer พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	25 การสื่อสารและการจัดการในภาวะวิกฤต พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	26 Sales Engineer อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร OKR ใช้อย่างไรให้เกิดประสิทธิภาพ สูงสุด พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	27 Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	28 Preventive Maintenance อาจารย์อนันต์ ภูพันธ์คำ กลเม็ดเคล็ดลับ การขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	29
30	31					

September 2026

*** รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม
www.hipotraining.co.th & www.dsmarttraining.com
โทร. 086 – 318 - 3151

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
		1 Zero-Defect Management อาจารย์วัชร ศรีปาน	2 กฎหมายคุ้มครองนายจ้างตาม แนวคำพิพากษาศาลฎีกา อ.สิทธิศักดิ์ ศรีธรรมวัฒนา	3 การควบคุมเอกสารในระบบ GHPs- HACCP Version 6 Edition 2022 ดร.พลกฤต ไสลาพากุล	4 การสร้างโอกาสทางการขาย และการเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	5
6	7 Service Excellence with EQ พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์	8 Problem Solving พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ การบริหารงานขาย สำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9 Coaching Communication พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ การบริหารลูกค้าสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10 สุดยอดพนักงานขายผ่าน Chat อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	11 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ AI For HR อาจารย์ชนธฤทธิ์ ปฐมเล็ก	12
13	14 Supervisory Skill Development พท.ดร.ธีรวัชร ธีรขวัญโรจน์ บริหารจัดการโรงงานอุตสาหกรรม อาจารย์วัชร ศรีปาน	15 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Sales Coordinator มืออาชีพ กับ การขายเชิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	16 Document Control ในระบบ ISO 9001:2015 อาจารย์วรรณรีย์ ปัสมนรินทร์	17 การจัดการคลังสินค้า บริหารและควบคุมสต็อก อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	18 ทักษะการจัดการข้อโต้แย้งและการ เจรจาต่อรองเพื่อปิดการขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19
20	21 การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Kaizen ดร.ณรงค์ ตู้ทอง	22 IATF 16949:2016 Excellent QMR อาจารย์อนันต์ ภูพันธ์คำ FMEA อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	23 ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชร ศรีปาน SMED อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	24 การสร้าง Dashboard ด้วย Excel 12 ชั่วโมง อาจารย์นิรสา นวมจิต	25	26
27	28 BOM : Bill of Materials Management ดร.พลกฤต ไสลาพากุล	29 คิดไทย...พูดอังกฤษ ดร.อิสรกุล ถ่มังรักษ์สัตว์	30 การประเมินผล และ การ ติดตามผล การฝึกอบรม อาจารย์อิทธินันท์ สันทัด			

October 2026

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 Service Hero : ยกระดับการบริการ ให้เห็นความคาดหวัง อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	2 COQ : การวิเคราะห์ต้นทุนด้านคุณภาพ อาจารย์วัชร ตรีปาน	3
4	5 Internal Quality Audit IATF 16949 : 2016 อาจารย์วัชร ตรีปาน	6 การประยุกต์ใช้ VDA 6.3 ใน การตรวจสอบกระบวนการ อ.รมณีย์ กองแก้ว	7 การเพิ่มยอดขายและการ พัฒนาบุคลากรของนักศึกษา อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	8 การสั่งงาน มอบหมายงาน ติดตามงาน และ ประเมินผลงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Proactive Thinking อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	9 การจัดซื้อและจัดหาแบบสิ้น อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10
11	12 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	13 การบำรุงรักษาด้วยตนเอง อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	14 Logical Thinking พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Preventive Maintenance อาจารย์อนันต์ ภูพันคำ	15 เลขานุการมืออาชีพ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ HR Law Solutions การใช้กฎหมาย แรงงานให้ตอบโจทย์ธุรกิจ อาจารย์สัจพล ส่งสมบูรณ์	16 FIFO อาจารย์วัชร ตรีปาน Zero-Defect Management อาจารย์วัชชัย บัววัฒน์	17
18	19 เทคนิคในการจัดทำสัญญาซื้อขาย ระหว่างประเทศ อาจารย์มนตรี ยูวชาติ	20 Proactive Sales Coordinator พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ การวางแผนสืบทอดตำแหน่งงาน อาจารย์ธนเดช ธาณี	21 การจذبพนักงานและจัดทำรายงาน การประชุม พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	22 Sales Coordinator มืออาชีพ กับ การขายเชิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร Professional Selling Skill พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	23 การควบคุมสินค้าคงคลังอย่างมีประสิทธิภาพ ด้วยการประยุกต์ใช้ Microsoft Excel อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	24
25	26 การบริหารงานขาย สำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	27 การเปลี่ยนรุ่นที่รวดเร็ว (SMED) อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	28 เทคนิคการยื่นกรมนพัฒนาฝีมือแรงงาน เพื่อรองรับหลักสูตรและค่าใช้จ่าย อาจารย์กัณฑ์เอนก เขี่ยมปัญญาสกุล	29 การจัดการเครื่องมีอวัด และการ ประเมินผลใบรับรองการสอบเทียบ อาจารย์วัชร ตรีปาน	30 การบริหารจัดการขนส่งและกระจาย สินค้า อย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	31

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
1	2 รับมืออย่างไร เมื่อลูกค้าร้องเรียน และไม่พอใจ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	3 การบริหารจัดการสินค้าคงคลัง Spare Part อย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	4 Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	5 Customer Insight for Sales and Marketing Success พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	6 First Step Supervisor พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Project Management อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	7
8	9 สุดยอดพนักงานขายผ่านแชท อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10 การบำรุงรักษาด้วยตนเอง อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	11 Professional Telesales อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	12 Finance for Non-Finance อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	13 ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชรระ ศรีปาน	14
15	16 สุดยอดพนักงานขายผ่านแชท อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	17 เทคนิคการเร่งรัดหนี้สินอย่างมืออาชีพ อาจารย์รัชเดช อติกนิษฐ เทคนิคการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	18 Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19 การขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	20 การบริหารต้นทุนตามมาตรฐานกิจกรรม อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	21
22	23 Effective Communication Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร EMR ดร.พลกฤต ไสลาพากุล	24 การเขียน E-mail ภาษาอังกฤษอย่าง มืออาชีพ อาจารย์ ไร่จ เทพวัลย์	25 การประเมินผลการปฏิบัติงานยุคใหม่ ด้วย KPI และ Competency อาจารย์ ธนเดช ธานี	26 การจัดซื้ออะไหล่เพื่อการซ่อมบำรุง เครื่องจักร อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	27 การเพิ่มยอดขายและการ พัฒนานักขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	28
29	30 การบำรุงรักษาผิวผลแบบทุกคน มีส่วนร่วม อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์					30



บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนซัลแทนซี จำกัด
HIPO TRAINING & CONSULTANCY CO.,LTD.



December 2026

*** รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม
www.hipotraining.co.th & www.dsmarttraining.com
โทร. 086 – 318 - 3151

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
		1 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	2 สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคนให้ ได้งาน และ บริหารงานให้บรรลุ เป้าหมาย พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	3 Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	4 การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	5
6	7 ปลดล็อกความคิดพิชิตความสำเร็จ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	8 4 มิติของการฉลาดรู้ของผู้นำ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	9 Professional Call Center พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Service Hero : ยกระดับการ บริการ ให้เหนือความคาดหมาย อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	10 PPAP : การอนุมัติชิ้นส่วน อ.รมณีย์ กองแก้ว อ่านก้าพิฒมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	11 เทคนิคการคัดเลือกและสัมภาษณ์พนักงานที่ "ใช่" ด้วย Competency & Behavior พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	12
13	14 Sales Co...เชิงรุก อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร การลดต้นทุนด้านการจัดซื้อและ จัดหาแบบลิ้น อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	15 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร การเปลี่ยนรุ่นที่รวดเร็ว (SMED) อาจารย์ณรงค์ ตู้ทอง	16 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับ มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	17 ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร ISO 9001 : 2026 DIS / Update Key Change Point อาจารย์วัชรระ ศรีปาน	18 การตลาด ยุค AI พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ การจัดทำ Smart JD อย่างมี ประสิทธิภาพ อาจารย์วรรณวิทย์ ปัสมนบุญ	19
20	21 การวางแผนการขายอย่าง มืออาชีพ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	22 คิดไทย...พูดอังกฤษ ดร.อิสกรุล ฅม้งรักษ์สัตว์ Logical Thinking พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	23 กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์ Sales Supervisor & Area Manager อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	24 กฎหมายคุ้มครองนายจ้างตาม แนวคำพิพากษาศาลฎีกา อ.สิทธิศักดิ์ ศรีธรรมวัฒนา การทำงานเป็นทีมเพื่อพัฒนาองค์กร อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	25 เคล็ดลับการมอบหมายงาน สั่งงาน ควบคุมงานและติดตามงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร	26
27	28 Train the Trainer พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	29 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษฎาธาร Marketing for Non-Marketer พท.ดร.ธธีรธร ธีรขวัญโรจน์	30 การบริหารจัดการคลังสินค้า อาจารย์ณรงค์ ตู้ทอง	31 IATF 16949:2016 Excellent QMR อาจารย์อนันต์ ภูพันคำ		